

Mein Klient ist ein innovativer Maschinenbauer, der hoch automatisierte High-Tech-Anlagen für unterschiedlichste Industriesegmente entwickelt und baut. Die Stärke des Unternehmens mit Stammsitz in der Nähe von Stuttgart ist eine werteorientierte und gleichzeitig visionäre Unternehmensführung. Ein wichtiger Kern des Unternehmenserfolges ist das Know-How und Engagement der etwa 1.400 Mitarbeiter/innen weltweit sowie ein seit Jahren gelebtes Qualitätsverständnis auf höchstem Niveau.

Im Zuge des konsequenten Ausbaus von Strukturen und Märkten suchen wir für eine neu geschaffene, innovative Business-Unit eine überzeugende Persönlichkeit als

Sales Manager (m/w/d) **Industrial Automation**

In Kürze - das erwartet Sie.

- In enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung definieren Sie neue Zielmärkte und -kunden z. B. für Digitaldruck und weitere innovative Anwendungen und bringen Ihre Markterfahrung für die Entwicklung von Innovationsprojekten ein
- Sie begeistern und beraten aktiv Ihre Ziel- und Bestandskunden mit individuellen Konzepten, die Sie kaufmännisch erarbeiten und Ihre Kollegen aus der Projektierung technisch
- Ihre Angebote halten Sie konsequent nach und verhandeln Ihre Projekte bis zur Unterschrift
- Sie arbeiten mit lokalen und internationalen Vertriebskollegen zusammen und repräsentieren das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil.

- Sie haben eine technische Ausbildung oder ein Studium mit technischem Hintergrund z. B. als Wirtschaftsingenieur oder Ingenieur Maschinenbau, Mechatronik, Elektrotechnik, Automatisierungstechnik
- Sie verfügen über relevante Berufserfahrung im nationalen/internationalen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern, vorzugsweise im Maschinenbau/Automatisierung
- Sie haben Freude am aktiven Verkauf von komplexen technischen Anwendungen und beraten Ihre Kunden gerne lösungsorientiert
- Sie bringen Reisebereitschaft mit für den Besuch ihrer Kunden und Zielkunden
- Gute Englischkenntnisse setzen wir voraus; weitere Fremdsprachen sind ein Plus

Mein Klient bietet.

Vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung in einer wertschätzenden, partnerschaftlichen Unternehmenskultur. Home-Office-Lösung ist für uns selbstverständlich sowie eine adäquate Geschäftsausstattung und Firmenwagen

Wir freuen uns auf eine engagierte Persönlichkeit mit Herz und Verstand sowie einer guten Portion Humor.

Gerne stehe ich Ihnen für weitere Informationen in einem ersten Telefonat/Video zur Verfügung.

Intern: 2022_128