

Mein Klient ist eine inhabergeführte Unternehmensgruppe mit mehr als 2.600 Mitarbeitern weltweit. Das Unternehmen ist anerkannter Partner für Entwicklung und Bau von komplexen Maschinenbaulösungen im Bereich Abfüllung und Verpackung für die Branchen Life Science, Pharmazie, Kosmetik und Lebensmittel. Seit Jahrzehnten vertrauen Spezialproduzenten wie auch Global Player der Kompetenz wie auch Leidenschaft für Innovation und gelebter Qualität. Im Zuge des konsequenten Ausbaus der Strukturen suchen wir für unseren Standort in der Region nord-östlich von Stuttgart eine überzeugende Persönlichkeit als

## **Key Account Manager** (m/w/d)

### **In Kürze - das erwartet Sie.**

- Sie betreuen „Ihre“ Kunden in der Region D/A/CH oder USA und entwickeln diese strategisch
- Sie pflegen engen Kontakt, sind gut vernetzt und beraten Ihre Kunden bei Neuaufträgen wie auch Umbauten oder stellen Optimierung bestehender Anlagen durch Innovationen vor
- Dazu greifen Sie intern auf technische Abteilungen wie Projektierung und Entwicklung zu, um maßgeschneiderte Lösungen zu offerieren
- Ihre Verantwortung reicht von der Angebotserstellung, über Präsentationen bishin zur Begleitung bei der Abnahme
- So koordinieren Sie Techniker und Monteure für Außeneinsätze und haben die „offene Punkteliste“ stets im Blick
- Reisetätigkeit sehen wir etwa 10-15%

### **Ihr Profil.**

- Sie verfügen über ein technisches Studium z. B. Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Mechatronik oder eine Weiterbildung zum Techniker
- Erste Erfahrung im Sondermaschinenbau wäre ideal oder Sie sind ggf. Servicetechniker/Monteur und möchten in den Innendienst wechseln
- Sie zeichnen sich durch Problemlösungskompetenz und starkes Organisationsgeschick aus und sind eine kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Sie kommunizieren gerne in deutscher und englischer Sprache und haben Freude, mit internationalem Bezug zu arbeiten
- Sie arbeiten gerne im Team und sind konsequent in der Umsetzung

### **Das bieten wir.**

- Familiäre Atmosphäre im internationalen Konzern und eine herausfordernde Tätigkeiten in einem professionellen Umfeld
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch kontinuierliches Wachstum der Unternehmensgruppe
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit einer weitreichenden Home-Office-Lösung, umfangreiche Schulungs- und Weiterbildungsmaßnahmen

Sind Sie eine begeisterungsfähige, engagierte und humorvolle Persönlichkeit? Dann freuen wir uns auf Sie!

Gerne stehe ich Ihnen für weitere Informationen in einem ersten Telefonat/Teams zur Verfügung.  
Intern: 2022/130