

Mein Klient ist international einer der führenden Hersteller von Prozesssystemen im Bereich Pharma und Biopharma. Mit diesen komplexen verfahrenstechnischen Anlagen werden modernste pharmazeutische Wirkstoffe hergestellt. Namhafte Pharma- und Impfstoffhersteller der Welt vertrauen seit Jahren der Kompetenz und Innovationskraft des Unternehmens, das mit mehr als 400 hoch qualifizierten und spezialisierten Mitarbeitern ständig an der Verbesserung der Komplettlösungen arbeitet.

Im Zuge des konsequenten Ausbaus unserer Aktivitäten suchen wir eine engagierte Persönlichkeit (m/w/d) als

Area Sales Manager D-A-CH

In Kürze - das erwartet Sie.

- Sie beraten und betreuen unsere anspruchsvollen Kunden und sind für die Neukundengewinnung in der Region Deutschland, Österreich und der Schweiz verantwortlich
- Mit Ihrer Überzeugungskraft begeistern Sie Kunden für unsere Systeme, erarbeiten anwendungsspezifische Lösungen und präsentieren diese vor Ort
- Sie bearbeiten komplexe Kundenanfragen vom ersten Budgetangebot bis zur Endverhandlung des Vertrages für Projektgeschäfte im Investitionsgüterbereich
- Sie managen eigenverantwortlich anspruchsvolle und technische Angebotsprojekte in Zusammenarbeit mit den standortübergreifenden Fachabteilungen. Dazu steht Ihnen ein kompetentes Team zur Seite aus Vertriebsinnendienst, Prozesstechnik, Konstruktion, Automation wie auch der Rechtsabteilung
- Sie bauen das Beziehungsnetzwerk mit Kunden, Planungsbüros wie auch Dienstleistern aus und repräsentieren unser Unternehmen auf nationalen und internationalen Messen wie auch Fachtagungen und Konferenzen

Ihr Profil.

- Idealerweise verfügen Sie über ein technisches Studium, z. B. Verfahrenstechnik, Biotechnologie, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Pharmatechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie haben Erfolgsnachweise im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern - vorteilhaft sind Kenntnisse des Pharmaumfeldes/ GMP
- Sie zeichnen sich durch strukturiertes, zielorientiertes Vorgehen und eine hohe Methodenkompetenz im Vertrieb aus und besitzen eine starke Kundenorientierung
- Sie begeistern sich für komplexe Technologien und freuen sich auf Reisen zu ihren Kunden
- Sie agieren vom Homeoffice aus und wohnen in Süddeutschland, Österreich oder der Schweiz

Mein Klient bietet.

- Eine spannende Tätigkeit in einem teamorientierten und international geprägten Arbeitsumfeld sowie die Kultur eines Familienunternehmens mit großen Gestaltungsfreiräumen zur individuellen Weiterentwicklung
- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem sehr erfolgreichen, stetig wachsenden Unternehmen im Umfeld der Pharmabranche

Gerne stehe ich Ihnen für weitere Informationen telefonisch oder in einem Video-Meeting zur Verfügung.

Intern: 2023/163